

EVAPCO Europe S.r.l. unipersonale

Sede e Stabilimento 1
I-20017 Passirana di Rho (Milano) - Italy
Via Ciro Menotti, 10
Tel. 02 93.99.041 - Telefax 02 93.50.08.40
email: evapcoeuropa@evapco.it
www.evapco.eu

Stabilimento 2
I-23020 Piateda (Sondrio) - Italy
Via Dosso, 2
Tel. 0342 37.01.75 - Telefax 0342 37.05.75

Cap. Soc. € 520.000,00 i.v.
Soggetta a direzione e coordinamento
art 2497 c.c di Aps Stake Nr. 1851
C.C.I.A.A. MI 784602 - Mecc. MI 047890
Part. I.V.A./C.F.01173220151
OUR VAT NUMBER: IT 01173220151



Sales Engineer

Evapco Europe Srl è una realtà multinazionale operante in ambito metalmeccanico nella produzione di torri di raffreddamento industriali, per l'ufficio commerciale di **Rho (MI)** ricerca un/una **Sales Engineer**.

Function Description

La persona che ricoprirà la posizione riporterà alla Regional Sales Director e, collaborando principalmente con l'ufficio commerciale, l'ufficio acquisti e l'ufficio produzione, si occuperà delle attività tecnico/commerciali ed in particolare svolgerà le seguenti mansioni:

- Gestione e supporto della rete di agenti esistenti ed individuazione di nuovi possibili canali di vendita nei paesi assegnati
- Raccolta di feedback sulle condizioni del mercato e sulle opportunità di prodotto
- Preparazione delle offerte tecnico-commerciali agli agenti e/o ai clienti finali nel caso di soluzioni tecniche che richiedano il supporto della casa madre o di negoziazioni commerciali complesse
- Presentazioni delle soluzioni tecniche e/o gamme di prodotto offerte e negoziazione delle stesse presso il cliente ove richiesto
- Effettuazione di training per la formazione tecnica di nuovi possibili agenti e aggiornamento degli esistenti sulle nuove gamme di prodotto
- Preparazione di materiale di marketing a supporto dei prodotti esistenti e/o di seminari per il lancio di nuovi prodotti
- Gestione del passaggio dell'offerta ad ordine in tutte le fasi di avanzamento coordinandosi, quando necessario, con gli altri uffici
- Partecipazione a fiere di settori ed eventi

Profile

Il/la candidato/a ideale si presenta con le seguenti competenze:

- laureato/a in Ingegneria preferibilmente con conoscenze di termodinamica
- 3/4 anni di esperienza in ruoli simili con funzione di tecnico-commerciale
- ottima conoscenza della lingua inglese - la conoscenza parlata e scritta di altre lingue (tedesco, spagnolo) costituirà fattore preferenziale
- disponibilità a trasferte nazionali ed internazionali
- Ottima conoscenza del pacchetto Microsoft Office
- Capacità relazionali volte alla negoziazione, forte propensione al lavoro in team, predisposizione a lavorare per obiettivi, doti di iniziativa e organizzazione, orientamento all'innovazione, e capacità di problem solving.

Offer

L'azienda prevede un inserimento con contratto a tempo indeterminato, l'offerta economica sarà commisurata alle reali competenze della persona scelta.

Interested?!

Se ti riconosci nella descrizione e vuoi accettare questa nuova sfida, non esitare ad inviare una e-mail motivazionale e il tuo CV a federico.ambrosetti@evapco.it.